

جلسہ چہارم



ہینے دورہ آموزشے رایگان

نقشہ راه پولسازی از مشاغل خانگی

KADBAN.com
کسب درآمد بانوان ایرانی

چکالیست جلسه چهارم

فروش خدمات از خانه

میںے دورہ آموزشے رایگان

نقشہ راه پولسازی از مشاغل خانگی

کسب درآمد بانوان ایرانے

تہیہ و تدوین : سعیدہ عطایی مدیر وبسایت کدبان



چک لیست پیش رو جلسه چهارم از دوره آموزشی نقشه راه پولسازی از فروش خدمات از خانه است .

در این جلسه به موارد زیر پرداخته‌ام:

- ۱- چه خدماتی می‌توان فروخت ؟
- ۲- چرا خدمات شما از خونه فروش نداره
- ۳- مشکل اصلی در کسب و کارهای خدمات چیست؟
- ۴- چگونه خدمات خودتان را به فروش برسانید
- ۵- مزیت و معایب خدمات
- ۶- اگر کاری بلد نیستید چه خدماتی را بفروشید
چگونه به فروش بالای ۱۰ میلیون تومانی برسید؟

انواع خدماتی کہ قابلیت فروش دارد؟

- ۱- زیبایی
- ۲- بیمه
- ۳- خیاطی
- ۴- مشاوره
- ۵- ...

چه خدماتی می‌خواهید بدهید؟



تصمیم‌گیری

چرا خدمات شما فروش نداره؟

- ۱- اعتماد نمی کنند
- ۲- کارتون درست نیست!
- ۳- شما رو نمی شناسند

مشکل اصلی شما در خدمات چیست؟

- ۱- به حاشیه می روید
- ۲- کپی کاری می کنید
- ۳- تولید محتوای قوی ندارید

کسب درآمد بانوان ایران

مزیت و معایب فروش خدمات

مزایا: راحت تر و سریعتر رشد می کند
معایب: به تعداد زیاد به افراد زیاد نمی شود فروخت!

چطور خدمات خودتان را بفروشید؟

به افراد آگاهی - دانایی - توانایی بدهید

اگر کاری بلد نیستید در حوزه خدمات
ارائه بدهید چه کنید؟

۱- یاد بگیرید

۲- کارآموزی کنید

۳- شروع کنید

چطور از خدمات به فروش بالا برسید؟

۱- خدمات جدید طراحی کنید

۲- تبلیغات کنید

۳- تیم سازی کنید

کجا تبلیغات کنیم؟

سایت های نیازمندی (مثل دیوار و شیپور)

همکار از کجا پیدا کنیم؟

سایت های استخدامی جابینجا - پونیشا - انجام میدم

ادامه نقشه راه پولسازی از مشاغل خانگی

این یک تکلیف اجباری نیست اما برای نتایج خوب
گرفتن خیلی بهت کمک می‌کنه



برگه اول:

ستون اول: چه کسب‌وکاری دارید؟ (فروش خدمات)
نام خدمات خودتان را جزئی‌تر بنویسید

برگه سوم

ستون اول: لیستی از جزئیات خدماتتان

نقشه راه پولسازی
از مشاغل خانگی
جلسه چهارم

1

شروع
فروش خدمات

2

انتخاب
یک نوع خدمات

3

اگر بلد نیستید
یاد بگیرید

4

مشکل اصلی
فروشنندگان
خدمات

5

چطور خدمات را
بفروشیم

6

چطور به فروش
بالا برسیم

7

تکمیل نقشه در
جلسه چهارم

8

آدمها چه وقت
خدمات شما را
مے خرند؟

آدمها در چه صورت خرید می کنند

بینید بعد از خرید چه اتفاقی برای آنها می افتد

اتفاق خوب آخر

اتفاق بد آخر

اگر انجام ندهند چه می شود

چرا باید انجام دهند

کسب درآمد بانوان ایران